

FINANCE D'ENTREPRISE



Public concerné

Les collaborateurs et managers non anglophones amenés à travailler dans la finance d'entreprise en anglais

Niveau prérequis

3,00 sur 5,00
Équivalence CECRL B1.3
en anglais

Durée

2 journées (14 heures)
Présentiel / À distance

Langue

Formation animée
en anglais

Tarif 2024

1 490 € HT à distance
1 590 € HT en présentiel

Contact

 www.elysees-langues.com

 contact@elylangues.com

 01 44 09 99 22

OBJECTIFS

- Maîtriser le vocabulaire de la finance d'entreprise et acquérir des automatismes de langage
- Présenter un dossier de financement en anglais
- Participer à une réunion sur le thème de la finance
- Négocier un contrat d'emprunt

LES +

- Animation par un formateur linguistique expert de l'anglais professionnel
- Mise en pratique des acquis dans la rédaction de différents documents en anglais (courriels, rapports, articles...)
- Certification linguistique dans le cadre du CPF

PROGRAMME

MAÎTRISER LES TERMES CLES DE LA FINANCE D'ENTREPRISE

- Revoir et/ou apprendre les termes clés de la finance (emprunts, gestion financière, trésorerie...)
- Améliorer la compréhension orale en travaillant sur des vidéos liées à la finance d'entreprise
- Acquérir des automatismes au travers d'exercices structurés

MAÎTRISER LE VOCABULAIRE SPÉCIFIQUE AUX FINANCEMENTS ET INVESTISSEMENTS (FOCUS SELON LES PARTICIPANTS)

- Acquérir la terminologie liée aux financements (emprunts bancaires et levées de fonds)
- Acquérir la terminologie liée aux investissements (projets d'investissement et gestion de la trésorerie)

RENFORCER LA COMMUNICATION ET LA PRISE DE PAROLE EN ANGLAIS EN FINANCE D'ENTREPRISE

- Acquérir les techniques de prise de parole en public
- Pouvoir réaliser une présentation financière et répondre aux questions
- Participer de façon active à une réunion professionnelle en anglais (mise en situation professionnelle dans le domaine de la finance d'entreprise)

NÉGOCIER EN ANGLAIS UN EMPRUNT BANCAIRE

- Argumenter en anglais en utilisant les principales techniques de négociation
- Conduire une négociation avec aisance et mettre en avant ses atouts différenciants (mise en situation professionnelle)

Sessions
interentreprises 2024

S'inscrire

📍 En présentiel à Paris

- 22 - 23 février
- 18 - 19 juin
- 24 - 25 octobre

📺 À distance

- 24 & 31 janvier
- 10 & 17 avril
- 11 & 18 septembre